

# VERTRIEBSMITARBEITER / SALES MANAGER (M/W/D) EQUIPMENTCLOUD®

Die mit den **Megatrends Industrie 4.0** und IoT in den Maschinen- und Anlagenbau einziehende **Digitalisierung** stellt Unternehmen vor neue Herausforderungen im Umgang mit modernen Anlagensteuerungen, vernetzten Daten, Cloud-basierten Softwareplattformen und standardisierten Schnittstellen. **Gemeinsam mit Dir** stehen wir als Team mit unserer Erfahrung für eine **smarte Fertigung in einer digitalen Zukunft**.

Mit unserer Service-Lösung EquipmentCloud® helfen wir dem mittelständischen Maschinen- und Anlagenbau bei Ihrer digitalen Transformation. Wir suchen daher dich als Sales Manager (m/w/d) welcher uns auf diesen Weg begleitet und mit voller Motivation unterstützen möchte.

## DEINE AUFGABEN

- Du übernimmst die Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess von der Akquise über Produktpräsentationen und Events bis hin zu Vertragsverhandlungen und treibst dabei den Ausbau unseres IIoT-Lösungsvertrieb weiter voran
- Dabei sprichst du selbst und mit Unterstützung unseres Vertriebsinnendienst potenzielle Neukunden an, verwaltest bestehende Kunden und verfolgst bereits generierte Leads
- Du arbeitest eng mit unseren internen Fachabteilungen Marketing und Produktmanagement zusammen und fungierst dabei als Impulsgeber für neue Ideen und Anregungen

## WAS DICH ERWARTET

- **Flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege & ein offenes Umfeld** sind uns wichtig für ein reibungsloses Miteinander
- Für die Entwicklung jedes einzelnen in unserem Team bieten wir ein **umfangreiches Weiterbildungsangebot** (fachlich & persönlich)
- Eine gelebte **Work-Life-Balance-Kultur** ist uns sehr wichtig um allen Mitarbeitern die ideale Vereinbarung von Familie und Beruf zu ermöglichen
- Sport-/Teamevents stärken den Zusammenhalt im Team
- Bei wöchentlichen **Massageterminen** kannst Du kurz abschalten und neue Energie tanken
- Dich erwarten eine **unbefristete Festanstellung & 30 Tage Urlaub**

## DAS BRINGST DU MIT

- Du hast bereits einschlägige Erfahrungen im Vertrieb als Sales Manager, Account Manager oder Vertriebsmitarbeiter- idealerweise im Bereich Maschinen- und Anlagenbau bzw. After Sales
- Du bist in der Lage Produktvorteile aus Kundensicht klar zu benennen sowie Argumente mit Beispielen zu untermauern, um mit deinem Verhandlungsgeschick einen Mehrwert zu schaffen.
- Du besitzt die Kreativität zum Ausbau unseres Netzwerkes auch auf Soziale Medien zu setzen
- Du zeichnest Dich durch eine ausgeprägte Kundenorientierung und unternehmerisches Denken als auch verhandlungssichere Englischkenntnisse aus.
- Kommunikation sowie ein vertrauensvolles und überzeugendes Auftreten gehören zu Deinen Stärken.
- Du überzeugst durch eine hohe Eigenmotivation, Engagement, Flexibilität und Teamgeist.

Wir sind die Profis in der Automatisierung und arbeiten für die:

- Automobilindustrie
- Pharmazeutische Industrie
- Halbleiterindustrie
- Photovoltaik- und Elektronikfertigung
- Maschinen- und Anlagenbau



Deine Ansprechpartner  
für mehr Informationen:  
Nicole Heyde & David Strauch  
+49 (0) 351 2166 0  
bewerbungen@kontron-ais.com  
Otto-Mohr-Straße 6, 01237 Dresden